

## Vi söker Sveriges bästa säljare

Har du en talang för försäljning, gillar teknik och har en stark vilja att lyckas? Gillar du att arbeta fritt där du själv kan påverka både dina arbetsdagar samt löneutveckling? Då har vi jobbet för dig! Vi söker nu en resultatorienterad relationsbyggare med rätt hunger och driv som kan öka närvaron samt försäljningen i vårt mellersta säljdistrikt.

### Vi erbjuder:

Ett intressant och spännande arbete där du marknadsför en bred portfölj av produkter, tjänster och lösningar med fokus på vårt favoritämne - utrymningsteknik. Du kontakter och besöker elinstallatörer, elkonsulter, fastighetsägare samt elgrossister, ger produktförslag och genomför säljaktiviteter i regionen: Dalarna, Närke, Värmland samt del av Västergötland. I din roll som relationsbyggare får du allt tänkbart säljstöd, fysiskt samt digitalt, samt erhåller relevant utbildning för att underlätta ditt arbete på fältet. Du ges stora möjligheter att arbeta fritt och själv påverka både dina arbetsdagar samt framtida löneutveckling.

### Du som söker:

Har relevant utbildning samt god kännedom om den svenska elbranschen och dess marknad. Vi tror att du har förmågan att utveckla och upprätthålla starka kundrelationer genom att förstå köparnas behov och erbjuda rätt lösningar. Att du proaktivt kan jaga nya affärsmöjligheter och succesivt utöka kundbasen ser vi som självklart. I övrigt: vi vill att du har kunskaper i Officepaketet och kan uttrycka dig väl i tal och skrift. Att du är entusiastisk och självgående med erfarenhet från tidigare säljarbete. En merit om det är från liknande teknisk försäljning. Självklart är du resultatorienterad i din säljroll och van att arbeta strukturerat, noggrant och med stort eget ansvar.

**Placering:** Ort i den beskrivna regionen, Örebro, Karlstad eller enligt annan överenskommelse.

**Anställningsform:** Tillsvidareanställning.

**Arbetsid:** Dagtid, men då kundaktiviteter ibland sker kvällstid kan arbetstid förekomma efter 17.00.

**Körkort:** Då tjänstebil ingår i tjänsten krävs B-kort.

**Lön:** Enligt avtal och överenskommelse. Möjlighet att delta i vårt vinstdelningssystem.

**Övriga förmåner:** Tilltaget friskvårdsbidrag, årliga hälsoundersökningar, möjlighet att teckna privat sjukförsäkring.

**Tillträdesdag:** Snarast. Då tjänsten rekryteras löpande skicka din ansökan omgående.

Ansökan med tillhörande CV via e-post till: [rekrytering@kamic.se](mailto:rekrytering@kamic.se).

Övriga frågor om tjänsten besvaras av Daniel Dangrell på tel: 0725- 45 84 47 eller mejl: [daniel.dangrell@kamic.se](mailto:daniel.dangrell@kamic.se)