

Vi söker distriktssäljare till Stockholm & Småland.

Vi behöver förstärka vår organisation och söker därför drivna distriktssäljare för bearbetning av kunder och prospects i Stockholm samt Småland.

Vi erbjuder:

Spännande och utvecklande arbete inom en internationell koncern där du marknadsför en bred portfölj av nödbelysning, belysnings- och säkerhetsprodukter med fokus på utrymningsteknik. Du besöker elgrossister, installatörer och elkonsulter - ger produktförslag samt medverkar i säljaktiviteter i regionen.

Du som söker:

Har relevant el-/teknisk utbildning, goda kunskaper i Officepaketet och kan uttrycka dig väl i tal och skrift. Har god kännedom om den svenska elbranschen och dess marknad. Är entusiastisk och självgående med erfarenhet från tidigare säljarbete och gärna från teknisk försäljning. Är resultatorienterad och van att arbeta strukturerat, noggrant och med stort ansvar.

Placering: Stockholm, Jönköping eller ort enligt överenskommelse.

Anställningsform: Tillsvidareanställning

Arbetstid: Dagtid, men då kundaktiviteter ofta sker kvällstid kan dock arbetstid förekomma efter 17.00.

Körkort: Då tjänstebil erbjuds krävs minst B-kort.

Lön: Enligt avtal och överenskommelse. Möjlighet att delta i vårt vinstdelningssystem.

Övriga förmåner: Friskvårdsbidrag, årliga hälsoundersökningar, möjlighet att teckna privat sjukförsäkring.

Tillträdesdag: Snarast. Då tjänsten rekryteras löpande skicka din ansökan omgående.

Övriga frågor om tjänsten besvaras av vår försäljningschef Tomas Ståhl på telefon 054 -10 23 30.

Ansökan med tillhörande CV via e-post till tomas.stahl@kamic.se.